

MARIA CORDON MURO

Licenciada en Medicina y MBA por Instituto de Empresa

Consejera Delegada del Grupo Quirón y Previastra tras el fallecimiento de su fundador, su padre, D. Publio Cordon.

Como Consejera Delegada del Grupo Quirón diseñó y ejecutó junto con su equipo un plan a 5 años con siguientes los objetivos:

- Vender la compañía de seguros, lo cual se logró pero sin efecto "plusvalía".
- Equilibrar las cuentas del Grupo Quirón que en esos momentos contaba con 4 hospitales situados en Zaragoza, Barcelona, Valencia y San Sebastián.
- Armar un equipo de profesionales comprometido y cohesionado para desarrollar un Plan de Expansión para el Grupo.
- Buscar un socio financiero (Mercapital) para el Grupo que aceptara una situación minoritaria y ayudara a impulsar el Plan de expansión.

Así, entre los años 2001 y 2010 ejecuto "El Plan de expansión" correctamente en tiempo y resultados.

Bajo su mandato como Consejera Delegada del grupo Quiron se construyeron 5 hospitales nuevos, uno de ellos sustituyendo a uno de los 4 iniciales, se ampliaron y renovaron otros dos. De esta manera en ese periodo se paso de 4 a 8 hospitales, todos ellos en cumplimiento presupuestario. En 2007 se cambió el socio financiero (Mercapital) por un socio industrial (Grupo Mello) de origen portugués.

Entre los años 2011 y 2013 el socio portugués es sustituido por un socio financiero, el fondo de inversión de Equity Doughty Hanson, en este caso con la mayoría del capital (60%).

En este periodo se compra y fusiona el Grupo Hospitalario USP y así, como resultado de ello, el Grupo se consolido como el primer Grupo Hospitalario Privado del País. El Grupo resultante Quirón/ USP suma la compra de un gran centro en Barcelona (Teknon) a finales de 2013. El resultante es un gran Grupo que gestionaba en red y de manera integrada, 21 hospitales generales y 15 centros ambulatorios.

Como Consejera Delegada del Grupo organizó y gestionó un equipo corporativo potente que fue capaz de aflorar en un año, 25 millones de euros de sinergías (compras centralizadas, recursos humanos, y negociación con compañías de seguros) con una facturación consolidada de aproximadamente 750 millones y una fuerza laboral de casi 8.000 personas y 7.500 médicos asociados. Se consiguieron las acreditaciones a nivel europeo más exigentes respecto a calidad asistencial y a organización y gestión hospitalaria en todos los hospitales y áreas de gestión.

A su vez, bajo su gestión les fueron concedidos al Grupo distintos Premios internacionales y de reconocimiento de calidad basado en una cifra de clientes puramente privados que casi triplicaba a la media del sector (23% frente a la media del 8%). Igualmente los ratios económicos crecieron y se consolidaron muy por encima de la media del sector. Los mejores

profesionales médicos fueron captados para trabajar en el Grupo Quirón y ello dio lugar a mayor crecimiento y reconocimiento del mercado.

En 2014 se estableció un dual track de cara a una posible salida a bolsa y como consecuencia de ello la compañía se vendió por un precio óptimo a un fondo de inversión (C.V.C) dueño de un Grupo hospitalario dedicado a la gestión de hospitales de titularidad pública- IDCsalud.

Maria Cordón permanece como vocal del Consejo de Administración del nuevo Grupo Quirón.